



Zur Unterstützung unseres Teams, suchen wir einen

VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) AUSSENDIENST MAGDEBURG

ARBEITSORT: MAGDEBURG | FULL-TIME EMPLOYEE | AB SOFORT

JEAN MÜLLER ist ein führendes Unternehmen auf dem Gebiet der Niederspannungstechnik und beschäftigt weltweit rund 600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Kernaktivitäten sind die Entwicklung, die Produktion und der Vertrieb von Niederspannungsschaltgeräten, Schaltgerätekombinationen und Stromverteilungskomponenten. Elektronische Überwachung und Energiedatenerfassungssysteme vervollständigen das Produktprogramm.

Ihre Aufgaben

- **Kundenbetreuung im Außendienst** des Vertriebsgebietes Magdeburg: Ihre Leidenschaft liegt darin, Geschäftsbeziehungen zu Ihren Bestandskunden zu vertiefen. Mit maßgeschneiderten Angeboten und erfolgreichen Vertragsverhandlungen schaffen Sie dauerhafte Partnerschaften.
- **Neukundenakquise:** Mit Ihrem überzeugenden Auftreten und Gespür für Geschäftspotenziale gewinnen Sie neue Kunden und tragen aktiv zur Erweiterung unseres Kundenstamms bei.

Das macht Sie aus

- **Berufsabschluss:** Sie sind Techniker oder Meister der Elektrotechnik (m/w/d), haben ein abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik oder eine vergleichbare
- **Qualifikation/Kenntnisse:** Idealerweise bringen Sie Marktkennntnisse aus dem Bereich Stadtwerke und Anlagenbau mit. Diese Expertise hilft Ihnen dabei, unsere Produkte optimal zu positionieren.
- **Erfahrung:** Sie verfügen über Vertriebserfahrung, insbesondere im Verkauf erklärungsbedürftiger, elektrotechnischer

- **Markt- und Wettbewerbsanalyse:** Ihr analytischer Blick auf Markt- und Wettbewerbssituationen hilft Ihnen, Chancen und Risiken zu erkennen und strategisch zu nutzen. Sie berichten dabei direkt an den Leiter des Geschäftsfeldes Stadtwerke.
- **Unterstützung bei Marketingaktivitäten** und Events: Mit Ihrem Engagement knüpfen Sie auf Messen und Events wertvolle Geschäftskontakte, um unser Netzwerk zu erweitern und unsere Marke zu stärken.

Produkte. Ihre Erfahrung ermöglicht es Ihnen, unsere Kunden umfassend zu beraten und zu begeistern.

- **Kommunikationsstärke:** Ihre Kommunikationsstärke und Ihr technisches Verständnis machen Sie zu einem erfolgreichen Vertriebsprofi.

Das können Sie erwarten

- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- einen sicheren Arbeitsplatz in einem innovativen und stetig wachsenden Familienunternehmen

Jetzt bewerben

Kontakt

Caterina Molinari (Personal)
Tel.: 06123 60 42 270

